CAPÍTULO 9

ANÁLISE DO DISCURSO: UM OLHAR SOBRE AS PROPAGANDAS

Mirian Alves Vieira

Professora de língua Portuguesa, Pós- graduada em Linguística Aplicada, Graduada em letras – Língua portuguesa pela UEPA. mirianprofessora10@gmail.com

Pablo Cruz da Silva

Pós-graduação em: Artes na educação infantil e Educação física escolar, Graduado em Pedagogia. pablocruzsilva43@gmail.com

Valéria Alves Vieira

Professora, Esp. Em Educação infantil/ Metodologia do ensino de Geografia. Graduada em Pedagogia/Geografia – UEPA. vallvaleriaalvesvieira@gmail.com

RESUMO

Este artigo explora a análise do discurso em propagandas, investigando como a linguagem e os elementos visuais são utilizados para persuadir e influenciar o público-alvo. Utilizando a teoria da análise do discurso crítica, o estudo examina uma série de propagandas de diferentes setores para identificar as estratégias discursivas predominantes. O objetivo é compreender como as mensagens são construídas para evocar emoções, reforçar estereótipos e promover ideologias.

Palavras-chave: Análise do Discurso, Propaganda, Persuasão, Linguagem, Publicidade

INTRODUÇÃO

A propaganda é uma forma poderosa de comunicação que utiliza a linguagem e elementos visuais para influenciar o comportamento e as atitudes dos consumidores. Este artigo se propõe a analisar como as propagandas constroem suas mensagens persuasivas, utilizando a teoria da análise do discurso crítica.

A análise do discurso crítica oferece uma estrutura para entender como o poder e a ideologia são reproduzidos através da linguagem. Fairclough (1995) sugere que a linguagem é um meio pelo qual a desigualdade social pode ser mantida e desafiada. Em propagandas, essa

perspectiva permite examinar como as empresas utilizam o discurso para moldar as percepções do público.

Orlandi discute a forma como a propaganda utiliza a linguagem para moldar e influenciar as percepções do público:

A propaganda trabalha com a significação dos enunciados, manipulando sentidos para orientar comportamentos e criar necessidades. Através da construção discursiva, cria-se uma realidade que apela ao desejo e à identificação do sujeito com o produto oferecido (Orlandi, 2001)

O autor sugere que a propaganda não se limita apenas a divulgar informações ou produtos, mas também a moldar o significado e a percepção que o público tem sobre esses produtos ou mensagens. Dessa forma a propaganda atua no campo das significações, construindo e transmitindo sentidos específicos que influenciam como as pessoas compreendem e se relacionam com o que está sendo anunciado.

Essa abordagem reconhece que a propaganda é uma ferramenta poderosa na construção de narrativas e símbolos que podem criar ou reforçar determinados valores, atitudes e comportamentos. Por exemplo, ao associar um produto com sucesso, felicidade ou status, a propaganda está atribuindo significados que vão além das características físicas do produto, influenciando a maneira como os consumidores percebem e desejam esse produto.

1.METODOLOGIA

Para esta análise, foram selecionadas propagandas de diferentes setores, incluindo automóveis, cosméticos e tecnologia. As propagandas foram analisadas utilizando uma abordagem qualitativa, focando nos elementos linguísticos (escolha de palavras, estrutura das frases) e visuais (cores, imagens, layout).

Um exemplo clássico de propaganda que utiliza o discurso para moldar as percepções do público é a campanha "Red Bull te dá asas". Essa campanha de publicidade é um estudo interessante sobre como uma marca pode usar linguagem e imagens para criar e reforçar uma percepção específica de seu produto. Vamos analisar como essa propaganda funciona:





Disponível em:

https://tudooquevocejaouviuoujaleu.wordpress.com/2010/01/21/redbull/

Slogan e Linguagem Persuasiva:

- Slogan: "Red Bull te dá asas" é uma frase simples, mas poderosa, que sugere que o consumo do produto pode proporcionar energia, liberdade e capacidades além do comum.
- Linguagem Emocional: A escolha da palavra "asas" evoca uma sensação de liberdade, poder e potencial ilimitado, conceitos que são emocionalmente atraentes para muitos consumidores.

Representação Visual:

- Animações: As propagandas da Red Bull frequentemente utilizam animações humorísticas que mostram personagens ganhando "asas" metafóricas ao beber a bebida, realizando feitos incríveis que seriam impossíveis na vida real.
- Cores e Imagens: O uso de cores vibrantes e cenas dinâmicas reforça a ideia de energia e vivacidade. As imagens geralmente incluem esportes radicais e atividades de alta adrenalina, associando o produto a um estilo de vida ativo e emocionante.

Público-Alvo e Identidade:

Jovens Adultos: A campanha é claramente direcionada a jovens adultos que buscam mais energia e excitação em suas vidas. Red Bull se posiciona como um aliado para aqueles que querem viver a vida ao máximo.

Cultura Jovem: Ao patrocinar eventos esportivos radicais e de alta intensidade, como competições de esportes extremos, a marca reforça sua associação com um estilo de vida jovem e ativo.

Reforço de Estereótipos:

- Energia e Desempenho: A campanha reforça a ideia de que os jovens devem estar sempre ativos e prontos para qualquer desafio, criando uma norma de desempenho constante.
- Inovação e Atitude Positiva: Ao mostrar personagens superando limites e desafios, a propaganda também promove uma atitude positiva em relação a enfrentar obstáculos, reforçando a ideia de que consumir Red Bull pode ajudar a alcançar o sucesso e a superar dificuldades.

A análise do discurso permite compreender como essas mensagens são estruturadas para influenciar as percepções e comportamentos do público, Sempre é necessário observar como a linguagem, as imagens e outros elementos semióticos são empregados.

Analisar o discurso é examinar a relação entre língua e história, é buscar entender como os sentidos são produzidos e como as formações ideológicas se manifestam nas práticas discursivas (Fiorin, 1998).

O autor destaca a complexidade da análise do discurso, enfatizando a necessidade de considerar tanto os aspectos linguísticos quanto os contextos históricos e ideológicos que influenciam a produção e a interpretação dos sentidos nos discursos.

Aqui estão mais exemplos de propagandas analisadas com essa abordagem:

Campanha da Coca-Cola "Abra a Felicidade"



Disponível em: https://pt.slideshare.net/MarianaFerreiraPita/cocacola-219033698

Slogan e Linguagem Persuasiva:

- Slogan: "Abra a Felicidade" utiliza um verbo imperativo que sugere uma ação direta e fácil. A palavra "felicidade" está carregada de conotações positivas e emoções desejáveis.
- Vocabulário Emocional: Termos como "felicidade" e "momentos" são usados para evocar sentimentos positivos e associar o consumo do produto a experiências agradáveis.
- Estrutura das Frases: Frases curtas e simples são usadas para facilitar a memorização e reforçar a mensagem.

Representação Visual:

- Imagens: As propagandas geralmente apresentam pessoas sorridentes, famílias e amigos se divertindo, reforçando a associação do produto com momentos felizes e compartilhados.
- Cores: O uso predominante do vermelho, que é a cor da marca Coca-Cola, está associado à energia e excitação.

Estratégias discursivas:

- Apelo à Emoção: A propaganda cria uma conexão emocional ao sugerir que beber Coca-Cola pode proporcionar felicidade e união.
- Construção de Identidade: O consumo do produto é apresentado como parte de uma experiência cultural e social, integrando-se a momentos de celebração e convívio.

Campanha da Dove "Real Beleza"



Disponível em::https://www.meioemensagem.com.br/comunicacao/real-beleza-e-a-melhor-campanha-do-s-culo-21

Slogan e Linguagem Persuasiva:

- Slogan: "Real Beleza" desafia os padrões tradicionais de beleza ao usar o adjetivo "real", sugerindo autenticidade e diversidade.
- Vocabulário Inclusivo:*Termos como "real" e "beleza verdadeira" são utilizados para promover a aceitação e valorização de diferentes tipos de beleza.
- Estrutura das Frases: Frases afirmativas e inclusivas são usadas para reforçar a mensagem de aceitação e diversidade.

Representação Visual:

- Imagens: A campanha apresenta mulheres de diferentes idades, formas corporais, etnias e características, desafiando os estereótipos tradicionais de beleza.
- Estilo Fotográfico: Fotográfias naturais e sem retoques são usadas para enfatizar a autenticidade e a beleza real das participantes.

Estratégias Discursivas:

- Apelo à Inclusão: A campanha discursa contra os padrões de beleza convencionais e promove a aceitação de uma variedade de formas e aparências.
- Reforço de Identidade Positiva: Ao mostrar a beleza em diversas formas, a campanha ajuda a reforçar uma identidade positiva e a autoestima entre as consumidoras.

2.ANÁLISE E DISCUSSÃO

As análises revelam que as propagandas são práticas discursivas complexas, que vão além da simples informação, atuando na construção de significados e influenciando a dinâmica social e cultural.

A análise de discurso em propaganda é crucial para desvendar como as mensagens são construídas para influenciar percepções e comportamentos, revelando as estratégias persuasivas e as ideologias subjacentes que moldam a sociedade (Fiorin, 1998).

Assim é de suma importância sempre investigar os elementos chave:

2.1. Uso de Linguagem Persuasiva

As propagandas frequentemente utilizam imperativos, superlativos e vocabulário emocional para criar um apelo direto ao consumidor. Por exemplo, slogans como "O melhor do mercado" ou "Você merece o melhor" são comuns.

2.2. Representação Visual

As imagens em propagandas são cuidadosamente selecionadas para evocar emoções específicas. Por exemplo, propagandas de cosméticos frequentemente utilizam modelos com aparência impecável para promover uma ideia de perfeição e desejo.

2.3. Reforço de Estereótipos

Muitas propagandas reforçam estereótipos de gênero, raça e classe social. A análise revelou que propagandas de automóveis, por exemplo, frequentemente associam carros de luxo com status e poder masculino.

2.4. Promoção de Ideologias

As propagandas não apenas vendem produtos, mas também promovem ideologias. Por exemplo, propagandas de tecnologia frequentemente associam inovação com progresso e sucesso pessoal.

CONCLUSÃO

A análise do discurso das propagandas revela como a linguagem e os elementos visuais são estrategicamente usados para persuadir e influenciar o público. Este estudo contribui para uma compreensão mais profunda de como as mensagens publicitárias são construídas e o impacto que podem ter nas percepções e comportamentos dos consumidores. Ao decifrar os significados construídos pela propaganda, podemos criticar e refletir sobre os valores e normas promovidos na sociedade, promovendo um consumo mais consciente e informado.

REFERÊNCIAS

- -FAIRCLOUGH, N. (1995). Critical Discourse Analysis: The Critical Study of Language. Longman.
- -COOK, G. (2001). The Discourse of Advertising. Routledge.
- BARTHES, R. (1977). Image, Music, Text. Fontana Press.

- ORLANDI, E. P. (2001). Análise de Discurso: Princípios e Procedimentos. Campinas: Editora Pontes.
- FIORIN, J. L. (1998). Elementos de análise do discurso. São Paulo: Contexto.